

## JORNADA TÉCNICA EEUU Boston, del 25 de septiembre al 25 de noviembre de 2019

### 1. INTRODUCCIÓN

La Jornada Técnica que **CONETIC** plantea, responde al interés detectado entre las empresas del sector TIC español en el acceso al mercado estadounidense. En esta nueva edición planteada en 2019, los resultados alcanzados en la edición de 2018 por las dos empresas participantes han sido muy positivos, por lo que actúan como acicate para plantear esta nueva edición, que se dirigirá nuevamente a dos nuevas empresas.

Se ha elegido uno de los principales ecosistemas de innovación de EEUU, Boston situado en el estado de Massachusetts, por contar con un mercado muy maduro y experimentado en el ámbito tecnológico y por contar con un gran colectivo de inversores acostumbrados a depositar su confianza en empresas de nuestro sector. También cuenta con clientes, partners y prescriptores que nos permiten ser optimistas respecto a las expectativas de acceso al mercado de los productos que las empresas quieren llevar allí.

En el año 2016 CONETIC inició una colaboración con este Hub innovador de Boston, a través de una primera colaboración dirigida a buscar fondos para startups españolas con productos de base tecnológica, lo que nos permitió conocer e identificar una oportunidad de acercamiento a este complejo mercado (desde la perspectiva de Pyme española) a través de entidades que manejan muy bien las relaciones y contactos del Hub y que detectan oportunidades concretas para productos de componente científico-tecnológico que además generasen un impacto positivo en la comunidad (hablamos de impacto social). Son productos típicos los que se dirigen al sector de Cleantech, life science, health, ocean/maritime, etc. Por ello las empresas participantes deberán presentar un producto de estas características para ser candidatas a participar en este mercado.

El acceso a EEUU y en concreto al Hub de Boston, requiere de una preparación exhaustiva, requiere dominio del idioma inglés, madurez y agilidad en la toma de decisiones que a veces supone un cambio de estrategia para la compañía por lo que al menos uno de los participantes debe ser un decisor. En definitiva los canales de acceso, la comunicación y otros aspectos clave son en muchos casos muy diferentes al mercado europeo. Las empresas deben acudir con los deberes realizados, debiendo anticipar la preparación en al menos 3 meses para formar al equipo interno que se involucre y se desplace. Estimamos que los trabajos comenzarán en el mes de mayo con un breve descanso en el mes de Agosto y culminarán finalizada la estancia en Boston.

En esta nueva edición hay una novedad, la consultora americana que da soporte en Boston y la española, en base a sus experiencias previas, propone realizar dos viajes:

- 📅 Un primer viaje con una estancia de una semana, previsto para finales de Septiembre y

📌 Un segundo, a mediados de noviembre con estancia de dos semanas. El motivo de este cambio es doble:

- 📌 Facilitar que las oportunidades detectadas puedan seguir trabajándose en un momento posterior, también de forma presencial (normalmente esta segunda cita se solicita tras una primera reunión, y es adecuado programarla pasadas unas semanas tras la primera reunión)
- 📌 Permitir que sea más sencillo para las empresas planificar el despliegue del equipo (normalmente dos personas deben acudir y una de ellas al menos decisor con capacidad de negociación). La estancia anterior de 3 semanas hacía casi imposible la disponibilidad del decisor que debía en algunos casos ausentarse algunos días o sólo estar parte de ellos.

## 2. BOSTON, UN MERCADO ATRACTIVO PARA EMPRESAS CON SOLUCIONES TECNOLÓGICAS QUE GENEREN UN IMPACTO SOCIAL POSITIVO

El entorno es muy favorable, Boston es conocido por ser uno de los ecosistemas de innovación más potentes del mundo, cuenta con 122 Colegios y Universidades, entre ellos están las dos principales en el mundo Harvard y MIT.

Adicionalmente el 40% de los puestos de trabajo del Estado de Massachusetts están vinculados a la innovación, y es el primero de los estados americanos en el ranking de inversión per cápita en ciencias de la vida y en energías limpias. En el año 2015 se invirtieron más de 6B de \$ en Venture Capital, cuentan con más de 550 compañías de biofarmacia, más de 400 firmas médicas con presencia en el Estado. El 2,3% de la economía del estado la generan las energías limpias y es el mayor estado en inversión en este tipo de energía de todo el país; las 20 empresas más desarrolladas del mundo en diagnóstico médico avanzado apoyado en el uso de la tecnología tienen presencia en este estado.

Por todas estas razones y otras muchas, Boston es un mercado atractivo y de oportunidad para empresas que tengan productos de base tecnológica altamente innovadores, disruptivos a cuyas empresas nos dirigimos en esta acción.

A este entorno favorable se debe añadir el propio acceso al Hub a través de uno de sus principales prescriptores que garantiza acceso a las oportunidades y a agentes clave (partners estratégicos, potenciales clientes, Key opinion leaders, expertos sectoriales, inversores, etc. ) y contar con la experiencia de una entidad experta en estrategia de producto tecnológico para orientarlo al mercado americano, que les mentorizará y ayudará en la adecuación de sus a las oportunidades del mercado.

El tándem funcionó perfectamente en 2018 y es objetivo de CONETIC contar con estos mismos apoyos en esta nueva edición.

## 3. LA JORNADA TÉCNICA

Con las premisas de partida establecidas en los puntos anteriores, **CONETIC** quiere contar con el apoyo de ICEX ESPAÑA EXPORTACIÓN E INVERSIONES, para organizar una Jornada técnica en EEUU dirigida a 2 empresas, que prevé **dos viajes con estancias en Boston entre:**

- ✓ el 30 de Septiembre al 4 de octubre
- ✓ el 12 de Noviembre al 22/ noviembre

Puede haber una oscilación en las fechas en función de los días de anticipación del viaje y de regreso, el objetivo es que estén allí en las fechas indicadas y se planifique el viaje en función de ellas.

**La elección de estas fechas permitirá disponer del tiempo necesario para la preparación de la inmersión en el mercado de Boston, previéndose el inicio de estas actividades de preparación en el mes de mayo y continuidad durante los meses junio, julio y septiembre, octubre y noviembre.**

Se contempla dirigir la actividad a un perfil de empresa Pyme con cierta tracción y recorrido en España con un producto consolidado y diferenciador con claro impacto social y que desee abrir el mercado estadounidense a partir de este Hub de Boston.

Las empresas que participen en la Jornada analizarán previamente el encaje de su propuesta de producto y particularmente su valor para el mercado americano. Una vez se tenga esta oferta clara, recibirán mentoring estratégico para plantear o incluso replantear su estrategia de penetración al mercado de Boston. En 2018 una de las empresas tuvo que adecuar su estrategia a un mercado totalmente diferente al europeo y en concreto al español, debiendo cambiar su planteamiento integralmente.

Definirán estrategias de fundraising, ventas y desarrollo de productos con el apoyo de key opinion leaders y obtendrán conexiones con stakeholders que eventualmente puedan llegar a asociarse con los participantes para desarrollar su estrategia de penetración en el mercado. Todo ello facilita a la empresa que pueda implementar una estrategia para construir su presencia en Estados Unidos apalancándose en el ecosistema de Boston, que a su vez, es recomendable para generar la credibilidad necesaria para obtener resultados comerciales.

**CONETIC** contará con la ayuda del **ICEX España Exportación e Inversiones** de hasta el 50% del coste total de estos servicios con las entidades de apoyo a las empresas, que serán contratados por **CONETIC**.

Los proveedores de los servicios facturarán a **CONETIC** por las actividades que a nivel general se enumeran a continuación

#### 4. ACTIVIDADES DE LA JORNADA TÉCNICA

##### a. SERVICIOS PROFESIONALES PARA APOYAR LA PENETRACIÓN DE LA OFERTA Y ADECUACIÓN AL MERCADO DESTINO

Estos servicios comienzan en fase anterior al viaje, tras la recogida de interés de participar en la JTEC por parte de la empresa. Se materializan en sesiones individuales dirigidas a recoger información de la oferta o producto tecnológico, su propuesta de valor y el impacto social que origina. Adicionalmente se analizará por parte de la entidad colaboradora americana el potencial de entrada en el mercado de EEUU a través del particular ecosistema de Boston. Esta valoración será compartida con el personal de CONETIC responsable de la acción, al constituir un criterio clave de participación en la jornada técnica.

A partir de la selección de la empresa, los servicios continuarán con sesiones individuales y grupales (cuando así lo aconseje en contenido de la sesión de trabajo) con el otro participante

Los servicios se desarrollan prioritariamente en idioma inglés y siempre que se presten por la entidad americana, por lo que hablar fluidamente este idioma es requisito necesario para participar en la Jornada y será objeto de valoración para su aceptación como participante. Habrá un nivel mínimo de inglés para entrar y se descartarán aquellas empresas cuyos participantes no lo tengan y a partir de ese umbral el nivel se convertirá también en un criterio decisorio en la elección.

Estos servicios se diseñan a la carta, comprender primero y atender después a las características y objetivos de cada empresa y su orientación a las particularidades del mercado de Boston constituyen la base de su prestación.

#### b. VIAJE GRUPAL Y SOPORTE AL ALOJAMIENTO

SopORTE a la empresa participante para la gestión del viaje y su alojamiento en el destino.

**CONETIC** con la asistencia de las entidades colaboradoras e incluso la agencia de viajes con la que contrata normalmente CONETIC, facilitará a la empresa toda la información necesaria para la gestión del viaje y del alojamiento en la ciudad de Boston. No obstante lo anterior este servicio se presta sin que la empresa esté obligado a asumirlo es sólo con la intención de facilitar información que le sirva de base para su contratación en las condiciones más favorables para su estancia en Boston. **El coste del viaje y el alojamiento corre a cargo de la empresa.**

#### c. SERVICIOS DE INMERSIÓN EN BOSTON

La inmersión en Boston se realizará durante un período de 3 semanas desarrolladas como 1+ 2 de acuerdo a la planificación de viajes prevista recogida en otro punto de este documento.

Durante este tiempo las entidades contratadas por CONETIC les facilitarán:

1. Apoyo para la definición y/o adecuación de su estrategia de penetración en el mercado y en su caso de su producto.
2. Acceso y contacto con los stakeholders adecuados a cada empresa
3. Apoyo para validar el encaje de su propuesta de valor con potenciales clientes, socios, inversores o en general cualquier contacto adecuados para la distribución y/o venta de su producto.
4. Conexión con Key opinión leaders u otro tipo de expertos sectoriales relevantes para su propósito.
5. La empresa contará durante su estancia en Boston con la asistencia de una persona que actuará como facilitador de su agenda, de la confeccionada previa al viaje y la nueva surgida de los contactos durante su estancia allí. Este asistente además les propondrá y facilitará acceso a eventos relevantes para sus objetivos y actuará como enlace con las personas que sean de su interés en dichos eventos, si esto fuera requerido.

Todos estos servicios facilitan a la empresa que pueda implementar su estrategia para construir su presencia en EEUU apalancándose en el ecosistema de Boston y generar unas credenciales de credibilidad necesarias para obtener resultados comerciales.

#### d. SOPORTE Y SEGUIMIENTO

Las empresas participantes recibirán apoyo para dar continuidad a las oportunidades detectadas y una vez finalizada su estancia en Boston, recibirán apoyo en el contacto y seguimiento de las oportunidades abiertas.

#### e. PROCEDIMIENTO DE INSCRIPCIÓN

**Plazo de inscripción:** Una vez aceptada la convocatoria por ICEX España Exportación e Inversiones, se lanzará desde **CONETIC** la publicación a través de sus canales de comunicación habituales:

- Web corporativa
- Redes sociales
- Otros medios a su alcance (p.e. a través de terceros, como puede ser el propio ICEX desde su Web)

dando a conocer la apertura del plazo de inscripción, **que finalizará a los 10 días naturales contados a partir del día de su publicación.**

Las empresas interesadas deberán remitir un formulario **Formulario anexo JTEC BOSTON 2019** debidamente cumplimentado siguiendo las instrucciones que se incorporan en él, firmado preferentemente de forma electrónica (firma digital) por el representante legal de la empresa. Al formulario acompañarán una presentación de la oferta (producto) objetivo para esta acción y los certificados de estar al corriente de pagos con AEAT o Hacienda Foral y la TGSS.

Se descartarán solicitudes incompletas (se considerará completa cuando se aporte el formulario relleno y debidamente firmado junto con la presentación de la oferta) citados en el párrafo anterior, que no estén correctamente cumplimentadas o que no tengan el grado de detalle solicitado, de forma que lo aportado no sea suficiente para permitir la valoración de la solicitud para la decisión sobre su participación.

Tras la recepción del formulario de interés y la presentación de la oferta, la empresa podrá ser requerida a participar en una sesión individual para conocer más detalles de cara a valorar su aptitud para participar en la jornada técnica. En esta sesión participar personal de CONETIC así como de la consultora americana contratada para dar asistencia a la empresa en Boston.

En todo caso deberán cumplirse las condiciones establecidas en el **Formulario anexo JTEC BOSTON 2019.**

#### 1. ALCANCE DE LA AYUDA ICEX

Para el apoyo por parte de ICEX a esta jornada se cuenta con un presupuesto de **22.400€, siendo la ayuda máxima del 50%**

## 2. CRITERIOS DE SELECCIÓN

**CONETIC** seleccionará entre las empresas demandantes aquellas cuyos perfiles se consideren más adecuados en base a los siguientes criterios:

Puntuación total (80 puntos)

1. Ficha de solicitud cumplimentada correctamente y firmada por representante legal de la empresa (**criterio excluyente**)
2. Certificado de estar al corriente de sus obligaciones con la Seguridad Social y con la Agencia Tributaria. (**criterio excluyente**)
1. Alto nivel de inglés (**hasta 20 puntos**)
2. Existencia de un producto con alto componente científico-tecnológico de impacto social acreditado y propiedad intelectual protegida (**hasta 30 puntos**)
3. Disponibilidad del CEO o de directores con capacidad de negociar para acudir a Boston (**hasta 20 puntos**)
4. Solvencia financiera (**hasta 10 puntos**)

La valoración de las solicitudes será realizada por la Comisión de Evaluación de **CONETIC**, en la cual intervendrá un miembro de la Consultora americana, colaboradora de la acción. Las puntuaciones alcanzadas serán publicadas conjuntamente con las empresas adjudicatarias de las plazas a la mayor brevedad posible y en un plazo nunca superior a los **20 días naturales posteriores al cierre del plazo de inscripción.**

**En caso de igualdad de valoración de solicitudes se tomará en consideración el orden de recepción de la solicitud, si el número de plazas no fuera suficiente.**

Según la normativa de ICEX, las empresas que hayan participado en una Jornada Técnica **más de 3 veces** en los últimos 5 años en el **mismo mercado** no recibirán apoyo por parte de ICEX.

## 3. CONFIRMACIÓN DE PARTICIPACIÓN

**Notificación.** **CONETIC** publicará la lista de empresas admitidas a la jornada, comunicando a las seleccionadas por correo electrónico su participación, además de realizar una comunicación pública a través de la web corporativa [www.conetic.info](http://www.conetic.info)

**Reserva de plaza.** Estas empresas seleccionadas deberán formalizar su reserva de plaza a partir de la fecha en la que se confirme su plaza en un plazo de 7 días, mediante el ingreso de 2.500€ que actuarán como depósito y se devolverán tras la finalización de la Jornada técnica. El ingreso se realizará a la cuenta corriente de CONETIC: **IBAN ES39 2100 3699 1722 0005 4131** indicando en la orden de transferencia el nombre de la empresa y el texto **“Reserva de plaza Jornada Técnica BOSTON 2019 CONETIC”**.

Las reservas no confirmadas mediante el pago de esta cantidad se pondrán a disposición de las empresas en lista de espera.

**Desistimiento.** A partir del inicio de las actividades de preparación de la jornada para cada empresa, no se admitirán devoluciones de la reserva en caso de desistimiento.

#### 4. CONTACTO

Para cualquier información complementaria sobre esta jornada técnica se deberá contactar con:

En **CONETIC:**

Gloria Díaz Alvarez

Tel: 91 411 28 11/ 91 782 46 50

Correo electrónico: [gerente@conetic.info](mailto:gerente@conetic.info)