

JORNADA TÉCNICA BOSTON 2023 Del 27 de noviembre al 8 de diciembre de 2023

1. INTRODUCCIÓN

El mercado estadounidense cobra año a año más importancia para el sector de las tecnologías de la información, las comunicaciones y la electrónica por su gran apertura e interés en soluciones, productos o servicios innovadores y disruptivos que aporten un claro valor a quién se dirigen. Uno de los grandes sectores que destaca en este mercado es el sector sanitario que si bien siempre ha sido referente en EEUU con el COVID 19 la dimensión de la inversión en este ámbito se ha disparado así como el cambio en la orientación hacia empresas procedentes de otras partes del mundo, ya no es imprescindible estar presente en el mercado local como ocurría antes, por lo que el atractivo para las empresas españolas es aún mayor.

Si nos centramos el sector sanitario no hospitalario destaca un Estado Massachusetts y dentro de él el ecosistema innovador de BOSTON que es el epicentro mundial de la inversión en este campo: medical devices, ehealth o biotech son algunos de los ámbitos por lo que destaca, con los números que se evidencian a continuación

#1

US state in Life Sciences Venture Capital Funds and Employment per-capita.

+ 1000

bioTech/pharma companies. 18 of the world's top twenty biopharma companies have a MA presence.

114

colleges and universities in the Commonwealth of MA, hosting world-class talent in well-renowned universities like Harvard or MIT.

+ 400

medTech and diagnostic firms. All 20 of the world's leading medtech and diagnostics firms have a physical presence in MA.

Top 3

Massachusetts is home to 97 hospitals. Three of the top four NIH-funded independent hospitals are in MA.

\$3.3B

investment in life sciences Seed and Series A rounds in 2021 (71 deals) in Boston Greater Area.

La especialización de este mercado y la madurez e innovación del producto son características imprescindibles para que las expectativas de los resultados para las

empresas sean favorables. Estas características, unidas a la disposición al cambio de estrategia comercial que puede conllevar el mercado norteamericano nos hacen plantear una Jornada de unas dimensiones ajustadas a la realidad de sector que representamos, liderado por Pymes, por lo que nos planteamos una acción para un máximo de 4 empresas

El sector sanitario siempre ha sido un sector relevante para las empresas del sector TI. La experiencia en EEUU que acumulamos desde el año 2016 y que en 3 ocasiones ha sido apoyada por ICEX España Exportación e Inversiones ha sido relevante y destacada por sus resultados. No apostamos por jornadas de muchas empresas porque el esfuerzo que hay que realizar para preparar la jornada es muy grande y comienza al menos con 2 o 3 meses de antelación: vigilancia del mercado local, preparación del deck y del pitch, revisión y en muchos casos orientación de la estrategia empresarial, participación de decisores, duración de 2 semanas de la estancia en Boston, y otras características no permiten sumar demasiadas empresas a la jornada dado que el objetivo es conseguir la penetración del producto o solución elegida en el mercado local, algo que han conseguido casi la totalidad de las empresas que han participado en ediciones anteriores: fagor ehealth, beonchip; P4Q Electronics, Eichanté por citar algunas. La estrategia ha sido dispar join ventures, presencia directa en el mercado, etc.

Esta acción por tanto comienza en España con la preparación previa de las empresas para el mejor abordaje del mercado local, buscando aunar expectativas, regulación y mercado local de forma que consigamos con un gran esfuerzo alcanzar la meta del conocimiento del funcionamiento del mercado y el acceso a una red de contactos de primer nivel ajustada a la demanda empresarial.

En esta edición el viaje está previsto el fin de semana del 25/26 de noviembre de 2023, y las dos semanas siguientes del 27 de noviembre al viernes 8 de diciembre se desarrollará esta jornada técnica, regresando el fin de semana del 9/10 de diciembre a España.

Las empresas deben acudir con los deberes realizados, de ahí la anticipación en la solicitud de la ayuda porque el objetivo es comenzar el trabajo con ellas en el mes de Septiembre de 2023, para preparar al equipo interno que se involucre y que se desplace.

La actuación por otra parte responde al interés demandado por las empresas del sector tecnológico que cuentan con soluciones para salud:

1. Dar a conocer sus oferta a los agentes relevantes del sector sanitario de este mercado
2. Testear el entorno real de dicho mercado y la idoneidad de su producto para este mercado: aspectos regulatorios, estrategia de penetración, estrategia comercial, estructura para la distribución de los productos, fuentes de financiación etc.
3. Abrir contactos de interés para la penetración de su producto en el mercado estadounidense

Para realizar el alcance de los trabajos comentados, y según la experiencia de ediciones anteriores está previsto contratar los servicios de una o varias consultoras expertas en este mercado que sean referente y nos garantice la mejor preparación

de las empresas españolas para su abordaje, el acceso a agentes de primer nivel en el mercado local para ofrecer un servicio de calidad a las empresas, prepararlas en el conocimiento del mercado al que se dirigen y cerrar las agendas durante su estancia en BOSTON, además acompañarlas durante su estancia, preparar con las jornadas de presentación, su comunicación, y otros aspectos relevantes garantizando los objetivos marcados por cada una de ellas, al margen de otras necesidades detectadas para el despliegue de la actividad en el mercado local

Por todo lo expuesto anteriormente, CONETIC solicita a ICEX España Exportación e Inversiones el apoyo de esta Jornada Técnica para el sector salud.

Este modelo que exponemos funcionó perfectamente en ediciones anteriores y es objetivo de CONETIC que así sea en esta nueva edición.

2. LA JORNADA TÉCNICA

Con las premisas de partida establecidas en los puntos anteriores, **CONETIC** quiere contar con el apoyo de ICEX ESPAÑA EXPORTACIÓN E INVERSIONES, para organizar una Jornada técnica en BOSTON dirigida a un máximo de 4 empresas, que prevé **una estancia en Boston al menos entre el 27 de noviembre y el 8 de diciembre de 2021**

El desarrollo de la jornada en el mercado local se desarrollará durante estas dos semanas, viajando el fin de semana anterior y regresando tras su finalización, si bien los viajes no son objeto de apoyo. Durante este tiempo se realizará una exhaustiva inmersión en el mercado, previéndose el inicio de la preparación todas estas actividades en el mes de Septiembre de 2023 hasta concluir con el viaje.

Se contempla dirigir la actividad a un perfil de empresa Pyme con un producto solución o servicio diferenciador para el sector sanitario, o de life sciences en general.

Las empresas que participen en la Jornada analizarán previamente el encaje de su propuesta de solución o servicio y su valor para el mercado local. Una vez se tenga esta oferta clara, recibirán mentoring estratégico para plantear o incluso replantear su estrategia de penetración al mercado destino, este trabajo por la experiencia de ediciones anteriores lo necesitan todas las empresas.

Definirán estrategias de fundraising, o de ventas y acceso al mercado contando con el apoyo de key opinion leaders, accederán a "conseguidores de las primeras ventas" una figura que cada vez cobra más especialización y peso en el mercado local, y obtendrán conexiones con stakeholders que eventualmente puedan llegar a asociarse con la empresa para desarrollar su estrategia de penetración en el mercado. Todo ello facilita que la empresa pueda implementar una estrategia para construir la introducción de su producto o servicio a través del ecosistema de Massachusetts, que a su vez, es recomendable para generar la credibilidad necesaria para obtener resultados comerciales en otros mercados estadounidenses.

CONETIC contará con la ayuda del **ICEX España Exportación e Inversiones** de hasta el 50% del coste total de estos servicios con las consultoras contratada, contratación que se realizará directamente por **CONETIC**.

Los proveedores de los servicios facturarán a **CONETIC** por las actividades que desarrollen para el desarrollo de la jornada técnica, tanto durante su estancia en Boston como anteriormente en la etapa de preparación, es decir por los Servicios que se enumeran a continuación:

1. SERVICIOS PROFESIONALES DE DESARROLLO A LA EVALUACIÓN Y ADECUACIÓN DE LA ESTRATEGIA DE LA OFERTA AL MERCADO DESTINO Y APOYO A LA PREPARACIÓN DE SU PRESENTACIÓN

Estos servicios comienzan en España al menos con 2 meses de antelación al viaje, tras la recogida de interés de la empresa de participar en la jornada técnica. Se materializan en una primera sesión individual dirigida a recoger información de la empresa, la oferta o producto referente para el mercado destino y su propuesta de valor y objetivos en el mercado destino. Adicionalmente se analiza el potencial de entrada en el mercado de EEUU, para poder valorar la idoneidad de su participación.

Las empresas deberán hablar inglés con un nivel que garantice no ser un obstáculo para el desarrollo de la jornada por ello, se descartarán aquellas empresas cuyos participantes no lo tengan y a partir de ese umbral el nivel se convertirá también en un criterio decisorio en la elección. De igual manera será necesario que el/los perfiles que acudan tengan capacidad de decisión.

Tras el proceso de selección de la empresa, los servicios se materializan en nuevas sesiones individuales y grupales (cuando así se aconseje) para trabajar varios aspectos clave preparatorios de la estancia en Boston. Así la empresa deberá partir de la elaboración de un Deck inicial, deberá realizar un trabajo de vigilancia competitiva del mercado local con identificación de contrapartes de interés y evolucionar su deck. También se trabajará en el pitch y se irá apoyando la evolución por parte de la consultora contratada.

Estos servicios se diseñan a la medida de cada empresa, comprender primero y atender después a las características y objetivos de cada empresa y su orientación y mejor adecuación al mercado destino constituyen la base de su prestación.

2. SERVICIOS PROFESIONALES DE INMERSIÓN EN BOSTON Y DE ORGANIZACIÓN DE REUNIONES ONE TO ONE

La inmersión se realiza durante un período de 2 semanas, Durante este tiempo se contará con el servicio de una consultora contratada con presencia en Boston que facilite como mínimo:

1. Sesiones de inmersión en el mercado que cubrirán múltiples aspectos (legales, regulatorios, fondos, contratación, etc.) y a través de este proceso se realizará una revisión deck y del pitch de la empresa, que previamente han traído trabajado desde España, de forma que quede en su versión final para su presentación al mercado.

2. Acceso y contacto con stakeholders adecuados a la empresa
3. Apoyo para validar el encaje de su propuesta con las contrapartes con las que se cierren sesiones one to one (clientes, socios, inversores, etc)
4. Conexión con Key opinión leaders, conseguidores u otro tipo de expertos sectoriales relevantes para la empresa.
5. Acceso y participación en jornadas de presentación y de networking

Todos estos servicios facilitan que las empresas puedan conocer el mercado local e implementar su estrategia para construir su presencia en EEUU y generen contactos de interés

3. AYUDA DE ICEX ESPAÑA EXPORTACIÓN E INVERSIONES

Para el apoyo por parte de ICEX a esta jornada se cuenta con un presupuesto estimado de **48.000€ para 4 empresas, siendo la ayuda máxima del 50% con el límite de 24.000€**

4. PROCEDIMIENTO DE SOLICITUD DE PARTICIPACIÓN PARA LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE LAS TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, COMUNICACIONES Y ELECTRÓNICA

Las empresas interesadas en participar en esta actividad, denominada **JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023** podrán hacerlo a través del siguiente procedimiento:

PROCEDIMIENTO DE INSCRIPCIÓN

Una vez aceptada la convocatoria por ICEX España Exportación e Inversiones, se lanzará desde **CONETIC** la publicación de la apertura del plazo de inscripción a través de sus canales corporativos habituales:

- Web corporativa www.conetic.info (noticia que se publica en la HOME de la web)
- Redes sociales: twitter, linkedin y Facebook
- Otros medios a su alcance (p.e. a través de terceros, como puede ser el propio ICEX desde su Web, o Asociaciones sectoriales)

dando a conocer **la apertura del plazo de inscripción, que finalizará a los 10 días naturales contados a partir del día de su publicación en la web corporativa www.conetic.info**

CONETIC publicará la información junto con documentación, en concreto el documento de convocatoria de ayudas JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023 y el formulario denominado Formulario anexo JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023.

Es importante que las empresas conozcan todos los términos de la convocatoria y del anexo antes de formalizar su inscripción y sigan los pasos que se indican para formalizar su solicitud en tiempo y forma.

Las empresas interesadas que tengan un CNAE entre los que se consideran del sector de las tecnologías de la información, comunicaciones y electrónica podrán

remitir el formulario **FORMULARIO ANEXO JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023** debidamente cumplimentado siguiendo las instrucciones que se incorporan en él, firmado preferentemente de forma electrónica (firma digital) por el representante legal de la empresa y acompañarlo de una presentación de la oferta (producto, dispositivo o servicio) objetivo para esta acción y los certificados de estar al corriente de pagos con AEAT o la Hacienda Foral y la TGSS para la obtención de subvenciones con no más de 2 meses de antigüedad

Se descartarán solicitudes incompletas (se considerará completa cuando se aporte el formulario relleno y debidamente firmado junto con la presentación de la oferta y los certificados de estar al corriente de pagos citados en el párrafo anterior), que no estén correctamente cumplimentadas o que no tengan el grado de detalle solicitado, de forma que lo aportado no sea suficiente para permitir la valoración de la solicitud para la decisión sobre su participación así como las remitidas fuera del plazo publicado o a una dirección de correo diferente a la requerida para la recepción de la documentación.

Tras la recogida de la solicitud y la documentación mencionada, la empresa podrá ser requerida a participar en una sesión individual para conocer más detalles de cara a valorar su aptitud para participar en la jornada técnica.

En todo caso deberán cumplirse las condiciones establecidas en el **FORMULARIO ANEXO JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023**

5. CRITERIOS APLICADOS PARA LA SELECCIÓN DE PARTICIPANTES

CONETIC cuenta con 4 plazas y seleccionará entre las empresas solicitantes aquellas cuyos perfiles se consideren más adecuados en base a los siguientes criterios:

Criterios excluyentes

1. Ficha de solicitud cumplimentada correctamente y firmada por representante legal de la empresa (**criterio excluyente**)
2. Certificado de estar al corriente de sus obligaciones con la Seguridad Social y con la Agencia Tributaria para subvenciones con no más de 2 meses de antigüedad. (**criterio excluyente**)

Criterios sometidos a valoración: Puntuación total (100 puntos)

1. Alto nivel de inglés (**hasta 20 puntos**)
2. Existencia de un producto con alto componente científico-tecnológico dirigido al sector sanitario (**hasta 30 puntos**)
3. Participación de personal decisor con capacidad de para la toma de decisiones durante su estancia en EEUU (**hasta 20 puntos**)
4. Solvencia financiera (**hasta 30 puntos**)

La valoración de las solicitudes será realizada por la Comisión de Evaluación de **CONETIC** La comisión de evaluación estará formada por:

1. Gerente de CONETIC
2. Tesorero de CONETIC
3. Técnico del proyecto, pudiendo ser interno o externo, con capacidad contrastada en actuaciones en mercados exteriores

Las puntuaciones alcanzadas serán publicadas conjuntamente con las empresas adjudicatarias de las plazas a la mayor brevedad posible y en un plazo nunca superior a los **7 días laborales posteriores al cierre del plazo de inscripción.**

En caso de igualdad de valoración de solicitudes se tomará en consideración el orden de recepción de la solicitud de plaza

Según la normativa de ICEX, las empresas que hayan participado en una Jornada Técnica más de 3 veces en los últimos 5 años en el mismo mercado no recibirán apoyo por parte de ICEX.

6. CONFIRMACIÓN DE PARTICIPACIÓN

Notificación. CONETIC publicará la lista de empresas admitidas en su web www.conetic.info comunicando igualmente este término a las seleccionadas a través del correo electrónico de la persona de contacto para esta actividad por parte de la empresa.

Reserva de plaza. Estas empresas seleccionadas deberán formalizar su reserva de plaza en los 7 días siguientes a la recepción de la comunicación de su selección para participar, a través del ingreso de 6.200€ que actuarán como depósito y se devolverán tras la recepción de la ayuda del ICEX España Exportación e Inversiones.

El ingreso se realizará a la cuenta corriente de CONETIC: **IBAN ES39 2100 3699 1722 0005 4131** indicando en la orden de transferencia el nombre de la empresa y el texto la **“Reserva de plaza JTEC EEUU NOVIEMBRE 2023”**

Las reservas no confirmadas con este depósito se pondrán a disposición de las empresas en lista de espera.

Desistimiento. A partir del inicio de las actividades de preparación de la jornada para cada empresa, no se admitirán devoluciones de la reserva en caso de desistimiento.

7. CONTACTO

Para cualquier información sobre esta jornada técnica se deberá contactar con:

CONETIC:

Gloria Díaz Álvarez (persona de contacto para esta actividad)

Tel: 91 212 72 74

Correo electrónico: gerente@conetic.info